

CALENDRIER Session Juin 2008
Cycle « Entreprendre au Féminin »

	INTITULE	DATE	THEME DE L'INTERVENTION
MODULE 1	PRESENTATION DES PROJETS PAR LES EQUIPES	Mercredi 11 juin 2008 14h00-18h00 Maryse Dubouloy Professeur ESSEC 18H00-19H00 Formateur ESSEC	Présentation des objectifs de la formation Présentation des projets « Ai-je le profil, la motivation, les moyens ? » Projets par équipes le cas échéant Formation Learning Center
	BUSINESS PLAN	Jeudi 12 juin 2008 8h30-12h30 / 14h00-18h00 Nicolas Mottis Professeur ESSEC	Les éléments d'un bon business plan
	ETUDE DE MARCHE	Vendredi 13 juin 2008 8h30-12h30 / 14h00-18h00 Diana Derval Cabinet Derval Research	Etudier son marché: 1. Approche Secteurs, 2. Opportunités du marché, 3. Construction de l'étude
	ELABORER UNE STRATEGIE COHERENTE	Samedi 14 juin 2008 8h30-12h30 / 14h00-18h00 Jean-Marie Choffray Professeur ESSEC	Développer son entreprise pour réussir: pièges, obstacles et leviers du succès.
MODULE 2	DEVELOPPEMENT DU PROJET	Mercredi 8 octobre 2008 14h00/18h00 Fabrice Cavarretta Professeur ESSEC	Plan de déploiement opérationnel, Key business processes, Outils de conduite de projet
	CONSTRUIRE SON BUSINESS MODEL	Jeudi 9 octobre 2008 8h30-12h00 Diana Derval Cabinet Derval Research 13h00-16h00 Fabrice.Cavarretta Professeur ESSEC 16h00-19h00 Conférence avec France active et HSBC	stratégie marketing et commerciale gagnante Préparation du lancement Définition de la campagne de communication Construire un business model Besoins et sources de financement.
	DIMENSION JURIDIQUE	Vendredi 10 octobre 2008 8h30-12h30 Mme Tita Zeitoun Cabinet BEA & Action de Femmes 14h00-18h00 Maître Franck Sekri	Choix de la forme juridique Droit du travail et fiscalité Points clés : Propriété intellectuelle, Aspects patrimoniaux, obligations responsabilité du gérant
	COMMUNICATION ABORDER LES INVESTISSEURS	Samedi 11 octobre 2008 8h30-12h30 / 13h00 – 16h00 Valérie WEIL Cabinet CREATEUO 16h00-19h00 Conférence avec Fanny Picard - Alter Equity	Communiquer son projet : Ateliers d'entraînement à la communication écrite et orale. Présentation du BP/Exec Summary Comment aborder une levée de fonds et choisir ses investisseurs ?
MODULE 3	SOUTENANCE et JURY	Vendredi 12 décembre 08 et Samedi 13 décembre 08	En présence de Femmes Business Angels, HSBC et Paris Pionnières, d'autres réseaux ou partenaires intéressés par les projets sélectionnés.